

Коммерческое предложение на взаимовыгодное сотрудничество

Добрый день!

Компания SEMSEO работает на рынке услуг в сфере Интернет технологий более 5 лет. За это время реализовано множество интересных проектов.

Наши услуги напрямую связаны с эффективными рекламными кампаниями, сопровождением и представлением Вас в Интернете:

- 1) Проектирование и аудит.
- 2) Техническое сопровождение.
- 3) Администрирование сайтов
- 4) SEO (поисковая оптимизация и продвижение сайтов)
- 5) SEM –контекстная реклама.
- 6) Представление и реклама в социальных сетях (SMO, SMM, SERM, SEA - наша компания является первой, кто предлагает системный подход и полное сопровождение рекламных кампаний в социальных сетях).
- 7) SEO –копирайт

Более 50 видов услуг (все виды аудита, техническое обслуживание, SEO сайта, и т.д.) позволяют нам разрабатывать индивидуальный план для каждого проекта.

Что мы предлагаем Вам:

Дизайн - студии, фрилансеры, рекламные агентства, веб-разработчики и т.п. — имеющие портфолио и поддерживающие связь с клиентами, интересны нашей компании в качестве посредника (партнера) при продаже наших услуг по продвижению сайтов.

Ваш интерес заключается в получении 10% комиссионных с суммы заказа, приведенного вами клиента, пока ваш клиент — наш клиент.

Наша работа с партнерами строится таким образом: мы не претендуем на сопровождение и поддержку сайтов Ваших клиентов, а скорее провоцируем их к дальнейшей работе с вами, присылая рекомендации по доработке сайта. Таким образом, Вы получаете не только % от приведенного клиента на продвижение сайта, администрирование или проектирование, но и постоянную работу, которая будет оплачиваться Заказчиком согласно вашему прайс-листу.

Пути сотрудничества:

- 1) Мы подписываем агентский договор, по которому вы сообщаете контактные данные заинтересованных в продвижении клиентов. Наши менеджеры проводят с ними переговоры и заключают прямой договор на продвижение сайта. При этом в договоре указывается, что вся работа, связанная с доработкой технической части сайта Клиента и разработкой

дополнительных графических элементов проводится Разработчиком сайта (нашим партнером) согласно вашему прайс-листу.

Также в договоре закрепляется ваше право на получение 10% пока ваш клиент — наш клиент заказа приведенного Клиента, полный доступ к базе заключенных договоров с Клиентами.

Таким образом, мы гарантируем полную информационную и документарную открытость.

2) Мы заключаем с вашей студией договор о сотрудничестве, по которому все переговоры с вашими клиентами проходят в присутствии вашего сотрудника, либо вашими собственными силами.

В данном случае возможно два варианта заключения договора с Клиентом:

а) Ваша студия заключает прямой договор с Клиентом и получает на свой расчетный счет сумму за продвижение сайта.

Далее заключает Договор подряда с нашей компанией и переводит на наш расчетный счет стоимость продвижения (заранее согласованную с нашим отделом продаж) за вычетом 10%.

б) Согласно договору о сотрудничестве с вашей студией, наша компания заключает прямой договор на продвижение сайта с вашим Клиентом, в присутствии вашего сотрудника.

Дальнейшее взаимодействие с Клиентом происходит через вашу студию.

Сильные стороны нашего предложения:

1. Вы получаете доступ ко всей информации, связанной с судьбой продвижения сайта, приведенного вами Клиента;
2. Вы получаете вознаграждение в размере 10% от суммы заказа, за вычетом 20% НДС от доходов, пока ваш клиент — наш клиент;
3. Вы получаете возможность получения дополнительной работы над дальнейшим сопровождением сайта (наши рекомендации по технической доработке сайта приходят Клиентам 2-3 раза в месяц);
4. Вы получаете все необходимые информационные и рекламные материалы;
5. Вы получаете возможность ссылаться на наше портфолио заказов;
6. Вы получаете доступ к уникальной информации по проектированию сайтов под поисковые системы, таким образом, ваша студия сможет создавать сайты, подготовленные к поисковому продвижению, что, безусловно, увеличивает их цену в глазах Клиентов и становится вашей «фишкой»;
7. Вы получаете дополнительные заказы от наших существующих клиентов на техническую доработку их сайтов (с учетом нашего интереса);
8. В случае появления заказов на разработку сайта от нашего клиента, — эту работу также получает ваша студия.

Дополнительно (чтобы не оставалось вопросов)

Наша компания долгое время предлагала своим клиентам создание и наполнение сайтов. Однако, на данный момент наша задача: полностью отказаться от выполнения всех работ, связанных с созданием сайтов, в пользу стратегических партнеров в этом направлении.

Наш бизнес – администрирование и продвижение интернет проектов.

Ваш бизнес – создание и техническое сопровождение сайтов.

Мы должны объединить свои усилия в предоставлении качественных комплексных услуг нашим клиентам!

С уважением,
Компания SEMSEO SRL
Тел.: 079-550254
Tel/fax. 022 83-76-28
e-mail: office@semseo.md
www.semseo.md